

# VIP-Firmen – Multirisk-Police

## Zielgruppe:

Geschäftspartner und deren Mitarbeiter/-innen, die im gehobenen Gewerbe- und Industriesegment tätig sind und ihr vorhandenen Grundwissen im Bereich der gewerblichen Sachversicherung ergänzen wollen.

## Seminarziel:

Wir zeigen Ihnen in diesem Webinar die Möglichkeiten der Bedarfsdeckung im Rahmen unserer Produktlösung zur gewerblichen Sachversicherung. Zusätzlich werden Ihnen die Besonderheiten dieses Produktes aufgezeigt. So sind Sie in der Lage, die Bedürfnisse Ihrer Kunden zu ermitteln und erkennen und die erhaltenen Informationen aus Ihren täglichen Kundengesprächen in optimalen Versicherungsschutz im Rahmen der VIP-Firmen umzusetzen.

## Seminarinhalte:

### 1. Konzeption und Aufbau des Versicherungsschutzes

- Überblick über die Bausteine der VIP-Firmen
- Regelung der Kostenpositionen

### 2. Die Annahme und Zeichnungsrichtlinien

- Branchenspezifischen Produktlösungen
- Prämiengestaltungsmöglichkeiten

### 3. Die Vorteile der VIP-Firmen für VN und Vermittler

### 4. Vertriebsunterstützung

- Welche Produktinformationen stehen Ihnen zur Verfügung?
- Welche Unterstützung bieten Ihnen die Mitarbeiter ALTE LEIPZIGER bei der Risikoermittlung und Angebotserstellung?

### 5. Zeichnungsgrenzen im individuellen Sachversicherungsbereich (z.B. bei Beteiligungen)

- Welche Zeichnungsgrenzen gelten in den Risikogruppen

## Referenten:

Marc-André Miemietz (Direktionsbevollmächtigter Sach Industrie)

Markus Weichert (Bezirksdirektor Sach / VD Südwest)